

Grille de recoupement : l'annonce contre l'historique

Le document à remplir avant de vous déplacer.

L'escroc n'a pas la voiture, donc il n'en connaît pas l'histoire. Il reprend ce que disait l'annonce d'origine, rien de plus.

Véhicule : _____

Date : _____

Immatriculation : _____

Plateforme : _____

1. Avant tout contact

- ☐ Photos passées en recherche d'image inversée, aucune réapparition ailleurs
- ☐ Ancienneté du compte vendeur vérifiée
- ☐ Localisation de l'annonce cohérente avec le département d'immatriculation
- ☐ Prix comparé à la cote du modèle, écart constaté : _____ %
- ☐ Historique du véhicule consulté à partir de la plaque

Un prix nettement sous le marché, justifié par une urgence personnelle, est le signal le plus constant de cette fraude.

2. La grille de recoupement

Remplissez la colonne de gauche avec ce que dit l'annonce ou le vendeur. Remplissez celle du milieu avec ce que dit l'historique du véhicule. Notez tout écart.

Point	Ce que dit l'annonce	Ce que dit l'historique	Écart
Nombre de propriétaires			oui / non
Première main, acheté neuf			oui / non
Véhicule français d'origine			oui / non
Aucun sinistre			oui / non
Entretien suivi			oui / non

Nombre d'écarts relevés : _____

Le moindre écart mérite une explication. L'incapacité du vendeur à en fournir une est plus révélatrice que l'écart lui-même.

Explications données par le vendeur : _____

3. Le test du téléphone

Appelez. Un escroc qui gère plusieurs annonces évite l'oral, où il ne peut pas relire.

- ☐ Contact téléphonique direct établi, pas seulement par messagerie
- ☐ Le vendeur répond sans hésiter sur l'année et la finition exacte
- ☐ Il sait dire où le véhicule a été entretenu
- ☐ Il accepte un rendez-vous à l'adresse de la carte grise
- ☐ Il accepte que vous veniez accompagné

Trois refus classiques, chacun suffisant pour renoncer : refus de rendez-vous au domicile, refus de montrer la carte grise originale avant la venue, demande d'acompte pour « réserver ».

4. Sur place, l'identité

Ce que je compare	Sur la carte grise	Sur la pièce d'identité
Nom et prénom, repère C1		
Adresse, repère C3		

- ☐ Documents **originaux** présentés, pas des photocopies ni des photos
- ☐ Nom, prénom et adresse concordants
- ☐ Aucune procuration, aucun mandat, aucune vente « pour un ami »
- ☐ Le VIN gravé correspond au repère E de la carte grise

5. Le paiement

C'est le dernier moment où renoncer ne coûte rien.

- ☐ **Aucun acompte versé** avant d'avoir vu et essayé le véhicule
- ☐ Paiement par virement, au moment de la remise des clés et des documents
- ☐ Le compte destinataire est au **nom du vendeur**, pas celui d'un tiers
- ☐ Certificat de cession signé en deux exemplaires, kilométrage porté
- ☐ Coordonnées complètes du vendeur conservées

Une demande de virement vers un compte tiers, au nom d'un proche ou d'une société, suffit à arrêter la transaction.

Les signaux à compter

Cochez ce que vous avez constaté. Aucun n'est une preuve isolément. Leur accumulation en est une.

- | | |
|---|---|
| ☐ Prix nettement sous le marché | ☐ Urgence de vente invoquée |
| ☐ Refus du rendez-vous au domicile de la carte grise | ☐ Acompte demandé avant toute rencontre |
| ☐ Carte grise présentée en photo seulement | ☐ Vendeur agissant pour un tiers |
| ☐ Paiement demandé vers un compte tiers | ☐ Écart inexpliqué entre l'annonce et l'historique |

Total : _____ **signaux sur 8**

À partir de deux signaux, ne versez rien. À partir de trois, renoncez.

Décision

- ☐ Tout concorde, je poursuis
- ☐ Un point reste à éclaircir : _____
- ☐ Je renonce

Si vous avez déjà versé de l'argent, conservez l'intégralité des échanges, de l'annonce et des preuves de paiement, puis déposez plainte sans attendre.